

Contactați

www.linkedin.com/in/cretu-dan-71011082 (LinkedIn)

Aptitudini principale

Management

Management Consulting

Sales Management

Cretu Dan

Director Comercial la Termoficare Oradea SA
România

Experiență

Termoficare Oradea SA

6 ani 7 luni

Director Comercial

martie 2016 - Present (5 ani 1 lună)

Oradea

In calitate de director comercial ma ocup de urmatoarele domenii:

Investitii:

- membru in Unitatea de Implementare a Proiectelor cu finantare europeana (POS Mediu, POIM)- valoarea cumulata a proiectelor 100.000.000 euro;
- Manager de proiect in investitii cu finantare din bugetul local al Municipiului Oradea;
- Manager de proiect " Implementare sistem informatic integrat pentru citirea si managementul contoarelor"- valoare proiect 3,500.000 euro
- Manager de proiect pentru racordarea noilor ansambluri rezidentiale(in perioada 2015-2020 au fost racordate la SACET Oradea aproximativ 5000 de noi apartamente, 2 hoteluri, 2 clinici medicale private, si 12 hale industriale, 87 locuinte individuale);
- Dezvoltarea infrastructurii IT prin implementarea urmatoarelor sisteme Informatice: Charisma ERP, ACE(sistem de gestiune a clientilor), GIS. In toate aceste proiecte am fost manager de proiect;
- Am dezvoltat aplicatiile Cont Client(descarcarea facurilor; plata online, situatia contractuala, balanta platilor) si Termo Alert(harta dinamica a sistemului de termoficare care contine zonele afectate de intreruperi si notifica consumatorii prin SMS motivul si durata intreruperilor);
- Am organizat 4 editii a evenimentului "Ziua Portilor deschise CET Oradea' in 2016, 2017, 2018,si 2019 cu participarea tuturor societatilor de termoficare din Romania, reprezentanti ai autoritatilor (primarii, Ministerul Mediului, Ministerul Fondurilor Europene, MDRAP).
- In dezvoltat programe de marketing "" Acceseaza facura verde si plantam un copac pentru tine"" (am plantat 850 de copaci); ""Oradea colorata"" 3 puncte termice au fost picate de studentii de la Facultatea de Arte Vizuale); "" 3 zile fara masina', etc
- Am organizat anual intalniri cu asociatiile de proprietari.

Business Development Consultant
septembrie 2014 - martie 2016 (1 an 7 luni)

ORADEA

Monster Energy
Regional Sales Manager
decembrie 2013 - august 2014 (9 luni)

Logstor
Sales Manager
noiembrie 2012 - decembrie 2013 (1 an 2 luni)

SLI
Trainer
martie 2012 - martie 2013 (1 an 1 lună)
Lucrul in echipa; Comunicare; Planificare si organizare

RADET RA Bucuresti
Consilier GENERAL
mai 2008 - octombrie 2012 (4 ani 6 luni)
Bucuresti

CPI &ASER
Trainer
august 2010 - decembrie 2011 (1 an 5 luni)
Comunicare ; Lucrul in echipa; Planificarea si organizarea locului de munca

Diavist SRL
Sales and Marketing Manager
octombrie 2006 - martie 2009 (2 ani 6 luni)

Grandis
Area Sales Manager
mai 2006 - octombrie 2006 (6 luni)

Philip Morris România
Merchandiser
iulie 1999 - mai 2006 (6 ani 11 luni)

Studii

EXELO

Manager de proiect, Management de proiect · (aprilie 2019 - august 2019)

Universitatea „Politehnica” din București

Master in Managementul Sistemelor Energetice, Tehnologii alternative de producere a energiei · (2012 - 2014)

The OPEN University Business School

Certificat in management, Management general · (2007 - 2009)

Institutul de Petrol si Gaze Ploiești

Postuniversitare Managementul sistemelor de producție, Management de proiect · (2003 - 2004)

Universitatea „Politehnica” din București

Facultatea de Transporturi, Autovehicule Rutiere · (1993 - 1998)